

La guida dell'imprenditore per la sostituzione del software gestionale.

Sostituire il software per la gestione aziendale è più semplice e conveniente di quanto tu non creda. Questa guida descrive i vantaggi di una piattaforma tecnologica moderna per meglio spiegare i benefici di una soluzione cloud e illustra le domande da porre quando si valutano le opzioni a disposizione.



MICROSOFT DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL. L'ERP PER IL FUTURO DELLA TUA AZIENDA E' NEL CLOUD.



LA SPINTA AL TUO BUSINESS E' NEI SERVIZI CLOUD DI MICROSOFT: DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL

Per spingere verso **obiettivi sempre più alti** il business, le imprese hanno a disposizione dal 2 aprile 2018 nella suite cloud Microsoft Dynamics 365, l'ERP **Dynamics 365 Business Central**.

Si tratta della **versione online dell'ERP** Microsoft Dynamics **NAV**, utilizzato in Italia da 5000 aziende di dimensioni e settori diversi (e 130.000 aziende nel mondo) **per gestire in modo completo tutte le aree aziendali**.

Il gruppo **NAV-lab è leader in Italia per Dynamics NAV** ed è pronto per seguire le imprese che scelgono l'ERP Microsoft in modalità **cloud** per **alleggerire la loro azienda dalla gestione dell'infrastruttura, risparmiare sulle risorse** ad essa dedicate, **diminuire il consumo di energia**, lavorare in tutta **sicurezza** ottemperando alla normativa sulla privacy (**GDPR**).

E' dal 2003 che il gruppo NAV-lab si occupa di NAV, ha **centinaia di aziende clienti** che utilizzano **Tempo Zero basato su Microsoft Dynamics NAV**, la soluzione creata e continuamente migliorata con funzionalità aggiuntive e tecnologie d'avanguardia dal laboratorio di R&S NAV-lab. Tempo Zero è cresciuta seguendo la roadmap di Microsoft per NAV e predisponendo **App di Tempo Zero per Dynamics 365 Business Central**.

Dynamics 365 Business Central porta NAV nel cloud favorendo imprese grandi e piccole che hanno la possibilità di **aumentare l'efficienza** grazie all'**automatizzazione** dei processi, e all'**integrazione** con gli strumenti di **Office**, familiari alle risorse, quali Outlook, Excel, Word, con il CRM **Dynamics 365 for Sales**, con l'Advanced Analytics di **PowerBI**. Contiene tecnologie molte avanzate, come lo strumento di **Intelligenza Artificiale** "Image Analyser" per la lettura e categorizzazione delle immagini.

I **dati interconnessi nell'ERP** fanno scaturire **analisi avanzate sul business aziendale**, aiutando le persone a prendere **decisioni** intelligenti.

La piattaforma in cloud permette **accessi in tutta sicurezza ovunque e con qualsiasi dispositivo**. Si adatta con flessibilità e in tempo reale al variare del business, seguendo le esigenze di espansione dell'azienda. La **scalabilità** della soluzione permette infatti di attivare (o disattivare) utenti e/o nuove aziende di un gruppo in Italia e/o all'estero nel momento in cui si presenta la necessità.

Il canone del servizio comprende tutto, anche il **continuo aggiornamento del prodotto** da parte di Microsoft: non solo il cliente non si deve più preoccupare di costose migrazioni (le personalizzazioni vengono infatti gestite con nuove modalità slegandole dalla versione in uso), ma **avrà sempre a disposizione una soluzione dotata delle ultime tecnologie e funzionalità**.

Rimani al passo con le richieste dei clienti e i cambiamenti del tuo business, in evoluzione continua



Le esigenze e le aspettative dei tuoi clienti si sono evolute, e il tuo sistema informativo non è in grado di fronteggiarle. Ti occorre una moderna piattaforma tecnologica, che connetta la tua attività e le persone come mai prima. Una soluzione di gestione aziendale completa in grado di:

- Integrare automaticamente sistemi e processi, in modo che non debbano farlo i tuoi dipendenti.
- Offrirti una panoramica a 360 gradi sull'azienda, con report disponibili quando e dove ti occorre.
- Renderti operativo rapidamente, in modo che i cambiamenti non ostacolino le attività quotidiane.

Con applicazioni adattabili nel cloud potrai rendere i tuoi processi aziendali efficienti, per aiutare i dipendenti a prendere decisioni informate e promuovere la crescita dell'azienda.

Oltre il 90% delle aziende ha dichiarato che avrebbe considerato l'idea di trasferire altrove la propria attività piuttosto che affiancarsi a un'azienda con una tecnologia datata.

Silos di informazioni, sistemi disconnessi e processi manuali ti impediscono di offrire ai tuoi clienti le "experience" che si aspettano e finiscono per mettere a rischio la tua attività. Ma qual è la soluzione giusta per la tua azienda oggi e per i tuoi obiettivi di crescita di domani? Come puoi prepararti al meglio al cambiamento e in che modo potrai capire di essere pronto a trasferire i tuoi sistemi nel cloud? Questa guida ti aiuta a valutare lo stato corrente dei tuoi processi e sistemi per la gestione aziendale e schematizza le considerazioni che dovresti tener presenti quando vai in cerca di nuove soluzioni.

* Fonte: una ricerca commissionata da Microsoft su 1.405 consumatori, 2013.

Il tuo software gestionale oppure i tuoi sistemi di vecchia generazione mettono a rischio il tuo business? Ecco i segnali

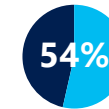
La tua azienda cresce in dimensioni e complessità, e i clienti si aspettano un servizio migliore e più veloce. È probabile che gli strumenti un tempo utili, oggi siano diventati un ostacolo. Per le aziende in espansione, la prospettiva di rivedere i sistemi di gestione aziendale può sembrare scoraggiante.

Restare ancorati ad un sistema che non è più all'altezza delle tue necessità può costarti caro! Non aggiornare la tua tecnologia porta infatti ad un reale calo nelle vendite, all'insoddisfazione dei tuoi clienti o a rischi di mancata conformità.

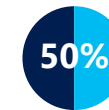
Se riconosci anche solo alcuni di questi segnali, è giunto il momento di cambiare:

- Viene sprecato troppo tempo a gestire sistemi diversi che non comunicano tra loro.
- I processi manuali sono esposti al rischio di errore e non riescono a soddisfare l'aumento della richiesta nonostante l'ampliamento dell'organico.
- La creazione e configurazione dei report è troppo complessa e spesso i report non contengono le informazioni di cui si ha bisogno.
- Informazioni parziali o errate causano insoddisfazione tra i clienti e perdita di opportunità di vendita.
- L'aumento della rigidità per quanto riguarda conformità e sicurezza desta preoccupazione.
- La produttività cala a causa del tempo sprecato nel passaggio tra svariate applicazioni e molteplici sistemi disconnessi.

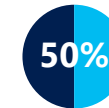
Perché le aziende in crescita adottano nuove soluzioni di gestione aziendale:



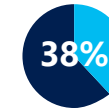
Integrazione dei processi



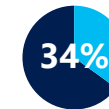
Risoluzione dei problemi relativi all'evasione degli ordini



Sostituzione di software e hardware obsoleti



Risoluzione di errori/ duplicazione di dati



Riduzione delle scorte in eccesso

Fonte: Ricerca Nucleus: Microsoft Dynamics Enterprise Applications for SMBs

I segnali sono chiari: cosa puoi fare?

Per le aziende questo è il momento perfetto per aggiornare i loro sistemi. Il cloud ha aperto una serie di possibilità per aziende di ogni grandezza, che finalmente possono ampliare le loro capacità, creare maggiore efficienza, mobilità e prepararsi a fronteggiare condizioni di mercato in costante evoluzione.

Con un numero così elevato di fornitori tecnologici in competizione, può essere difficile distinguere le varie soluzioni e trovare quella più adatta alla tua azienda. Le caratteristiche di una piattaforma tecnologica moderna come Microsoft Dynamics 365 Business Central includono:

Parola d'ordine: integrazione. Una sola soluzione **gestisce in modo completo tutte le aree aziendali**, dalla Gestione finanziaria e contabilità, alla Supply chain, produzione e magazzino, alla Vendita e assistenza, al Project Management, alla Business Intelligence e Reporting. E' inoltre integrata con applicazioni di CRM e APP aggiuntive personalizzate

Per un'azienda connessa. Sistemi e processi vengono interconnessi automaticamente, evitando che questa responsabilità ricada sui dipendenti.

Processi aziendali automatizzati e protetti. La produttività migliora e aumenta grazie a workflow, tracciabilità dei dati e funzionalità di sicurezza interaziendali semplici da creare, cosa che un software gestionale di base non è assolutamente in grado di offrire.

Panoramica dell'attività a 360 gradi. Tutti i dati inerenti la contabilità, le vendite, gli acquisti, il magazzino e le interazioni con i clienti, sono centralizzati per offrire una panoramica completa dell'azienda. I dati, poi, sono sempre aggiornati per consentirti di identificare le tendenze, prevenire i problemi e offrire ai clienti esperienze ottimali.

Un fornitore di tecnologie affidabile. Tutta l'affidabilità di un fornitore di tecnologie di fiducia che serve aziende di ogni dimensione, in tutto il mondo.

Goditi la mobilità. L'esperienza d'uso è identica su ogni dispositivo, per offrire reale mobilità alla forza lavoro ovunque questa si trovi.

Operativi fin da subito. Soluzione facile da utilizzare, estremamente intuitiva.



Se riconosci i segnali, preparati a considerare le varie possibilità

Oltre a valutare le capacità tecniche, quando incontri dei fornitori di potenziali soluzioni gestionali devi anche porre qualche domanda mirata.

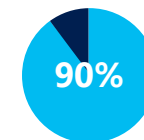
- » La soluzione è facile da imparare e utilizzare? Quanto facile?
- » Come s'integrerà con i sistemi e le applicazioni preesistenti?
- » Se decidessimo di passare al cloud, avremmo ancora il controllo sui dati?
- » Una volta scaduto il contratto iniziale, quale sarà il costo?
- » È facile aggiungere/eliminare utenti? E questo in che modo si riflette sui miei prezzi?
- » Con che frequenza aggiornate i prodotti? Possiamo controllare l'implementazione degli aggiornamenti che distribuite?
- » Potete dimostrare l'efficienza dei vostri servizi post-vendita?
- » Avete unità localizzate sul territorio che possono aiutarci con l'implementazione e offrirci assistenza costante quando ci occorre?

Applicazioni in cloud: convenienza e praticità



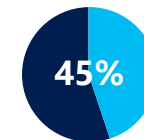
Aziende di ogni dimensione stanno compiendo il passaggio al cloud per modernizzare la loro piattaforma tecnologica, migliorare le efficienze globali del loro sistema e offrire ai dipendenti, a prescindere da dove si trovino, il necessario accesso costante ai dati per rispondere alle richieste dei clienti. Ecco i principali vantaggi che spingono le aziende verso il cloud.

Passare al cloud: perché?



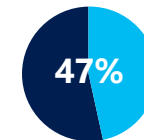
Questa è la percentuale di clienti che si dichiara pronta a interrompere le relazioni con un'azienda che fa uso di tecnologie obsolete.

Fonte: Sondaggio commissionato da Microsoft



Questa è la percentuale di aziende secondo cui i dipendenti producono di più nello stesso intervallo di tempo grazie al cloud e alle tecnologie mobili.

Fonte: The Boston Consulting Group



Questa è la percentuale di aziende secondo cui la tecnologia è fondamentale per il loro futuro.

Fonte: The Boston Consulting Group

Il cloud spiegato

Se per le aziende i vantaggi del passaggio al cloud sono chiari, qualche termine tecnico del settore può creare confusione e poca chiarezza. Ecco alcuni termini per comprendere meglio il cloud e le varie opzioni d'implementazione disponibili per la soluzione prescelta.

Traduttore Cloud-Italiano

SaaS: Software As A Service. Specifiche applicazioni distribuite tramite il cloud; di solito sono destinate a servizi come l'email, la produttività in ufficio, la gestione delle relazioni con i clienti, le analisi di mercato ecc.

IaaS: Infrastructure As A Service. L'IaaS permette alle aziende di spostare nel cloud un intero data center – compresi archivi, server e software – essenzialmente esternalizzando la gestione, la sicurezza e la manutenzione al fornitore del cloud.

PaaS: Platform As A Service. Il PaaS offre ai clienti un ambiente operativo completo nel cloud, utilizzabile per sviluppare e utilizzare software, applicazioni e servizi. Il vantaggio è che i sistemi PaaS sono scalabili senza pericolo d'intoppi, offrendo un servizio di qualità costante.

Virtualizzazione. La virtualizzazione crea un livello di astrazione tra l'hardware e il software, permettendo a data center con molteplici server e microprocessori di funzionare come un gruppo di risorse condivise.

Cloud pubblico. Per cloud pubblico s'intendono dei servizi offerti a più utenti (detti anche "tenant", ovvero "affittuari") in un singolo data center.

Cloud privato. Il cloud privato è un data center o un ambiente di server dedicato, per offrire servizi in cloud a un singolo cliente (o tenant).

Cloud ibrido. Il cloud ibrido è un ambiente IT aziendale che unisce servizi in cloud privato, in cloud pubblico e alcune risorse hardware e software in loco..

Perché scegliere Microsoft Dynamics 365 per gestire la tua azienda

Microsoft Dynamics 365 Business Central è una soluzione per la gestione aziendale che connette persone e processi in una sinergia unica nel suo genere. Sin dal primo giorno, la gestione di operazioni finanziarie, vendite, servizi e attività è più veloce e più facile.

Unifica i tuoi sistemi disconnessi e frammentati. Potenzia l'efficienza con attività e workflow automatizzati, e tutto questo utilizzando strumenti Office conosciuti, come Outlook, Word ed Excel. Ottieni una panoramica della tua azienda a 360 gradi che ti permetterà di prendere decisioni migliori fondate su informazioni integrate, disponibili quando e dove ti servono.

Utilizzando il cloud, cambiamenti e flessibilità sono nelle tue mani, senza bisogno di coinvolgere l'IT. Inizia con ciò che ti occorre, in maniera rapida e semplice, e quando ti sentirai pronto potrai espanderti.

Solo Microsoft offre una piattaforma tecnologica connessa che unisce le applicazioni di business con strumenti di produttività, comunicazione e collaborazione. Le soluzioni Microsoft per le aziende offrono visibilità su tutti i dispositivi e ti aiutano a:



Connettere il tuo business

Integrare sistemi e processi

Una soluzione moderna e completa per unificare le tue attività, dalla Gestione finanziaria e contabilità, alla Supply chain, produzione e magazzino, al Marketing, Vendita e assistenza, al Project Management, alla Business Intelligence e Reporting. E' facile l'integrazione con APP personalizzate. L'esperienza è invariata e sempre sicura, a prescindere dal dispositivo utilizzato: desktop, laptop, tablet o telefono. Accedi alle informazioni sui clienti, crea ordini di vendita, rivedi ed approva preventivi ed ordini di acquisto, dovunque tu sia.

Dal preventivo all'incasso: la procedura è semplice con Office 365

Accorcia le tempistiche di vendita: immetti clienti e fornitori nel sistema, crea preventivi, evadi ordini e invia fatture senza uscire da Outlook. Le fatture possono includere un link a PayPal per velocizzare i pagamenti. Gli strumenti familiari di Office 365 ti permettono di collaborare e restare connesso con colleghi e clienti. I modelli personalizzabili di Microsoft Word consentono di creare documenti aziendali professionali. Esporta ed aggiorna informazioni in pochi secondi con Microsoft Excel.

Processi automatizzati e sicuri

Grazie a workflow semplici da creare, tracciabilità automatizzata dei dati e funzionalità di sicurezza, la produttività migliora e cresce. I workflow possono essere interconnessi dalle vendite alla contabilità, per monitorare automaticamente il flusso di cassa. Gli acquisti, le autorizzazioni al credito e i processi di pagamento dei fornitori sono tutti protetti, con notifiche pre-impostate e workflow di approvazione.



Decisioni di business migliori

Panoramica completa

Centralizza i dati, dalla gestione finanziaria e contabile alle vendite, passando dai servizi post-vendita e dalla produzione, per avere un'accurata panoramica a 360 gradi di tutta l'azienda. Identifica le tendenze, prevedi i problemi e offri ai clienti esperienze ottimali grazie ad informazioni sempre aggiornate.

Migliora le vendite e l'assistenza clienti

Dashboard configurabili e report multidimensionali ti aiutano ad analizzare gli indicatori essenziali di prestazione (KPI) e lo stato di scorte, vendite e ordini. Monitora la prestazione delle vendite in corso e sfrutta informazioni per agire e puntare sui clienti con il massimo potenziale per la crescita a lungo termine.

Ottieni una panoramica completa su servizi, carichi di lavoro e competenze dei tuoi dipendenti per distribuire efficacemente le risorse e accelerare la risoluzione dei casi.

Indica ai tuoi dipendenti la strada verso migliori risultati

Utilizza il sistema per prevedere cosa e quando rifornire, in modo da garantirti il mantenimento di livelli adeguati del magazzino. Sfrutta le previsioni di vendita per generare automaticamente piani di produzione e creare ordini di acquisto.

Mai più senza scorte in magazzino e vendite perse: offri automaticamente degli articoli alternativi se quelli richiesti non sono disponibili. Ricevi consigli automatici sul momento giusto per pagare i fornitori in modo da ottenere degli sconti o evitare penali di mora.

Gestisci i budget e monitora i progressi con dati sulle risorse disponibili in tempo reale.

È facile iniziare, è facile crescere

- I processi aziendali più comuni, come preventivi, ordini, fatture, acquisti, cash management e reporting, sono facilmente gestibili sin dal primo giorno. La soluzione è sviluppata in cloud, per cui è facile da configurare e gestire.
- Ha la stessa familiare interfaccia degli strumenti Office che conosci già, come Outlook, Word ed Excel. Una soluzione completa, ma facile da utilizzare: richiede meno tempo per la formazione e viene adottata più rapidamente dai dipendenti.
- Tutte le potenti capacità desktop che ti occorrono sono disponibili su piattaforme Windows, iOS e Android. Desktop, laptop, tablet o smartphone: l'esperienza è sempre coerente e sicura.
- Comincia solo con ciò che ti occorre e poi amplia le risorse di pari passo con la crescita della tua azienda, nella sicurezza del cloud. Con applicazioni flessibili e un database scalabile, puoi facilmente adattarti ai cambiamenti e gestire la crescita.



È facile iniziare, è facile crescere

Su misura per te

Le applicazioni sono personalizzabili e si adattano per supportare le specifiche esigenze di ogni azienda. Grazie ad una semplice interfaccia drag-and-drop puoi facilmente ridisporre campi, rinominare gruppi e riposizionare elementi.

Aggiungi settori o attività

Fai crescere il tuo sistema informativo lavorando in partnership con il gruppo NAV-lab, partner di Dynamics 365, per sfruttare al meglio le applicazioni, per ampliarle e crearne di nuove con semplicità e convenienza in base alle tue specifiche esigenze di settore.

Pronto a crescere

Comincia con ciò che ti occorre e poi cresci al tuo ritmo, per gestire l'intera azienda nel cloud. I dati sono facilmente importabili da altre soluzioni utilizzando le procedure guidate e la configurazione assistita per il trasferimento di dati. Accedi alla guida contestuale con i tutorial sui prodotti quando e dove ti occorre. I processi di business più comuni, come preventivi, ordini, fatture, acquisti, cash management e reporting, sono facilmente gestibili sin dal primo giorno. La soluzione è sviluppata in cloud, per cui è facile da gestire e scalare.

Fai crescere la tua azienda

Questo è il momento giusto per aggiornare i tuoi sistemi e sfruttare tutti i vantaggi delle applicazioni di business basate su cloud. Scopri di più sulle capacità di **Microsoft Dynamics 365 Business Central**, su come acquistare, integrare la soluzione e sfruttare la tua prova gratuita per vederla in azione.



Contattaci:

Numero Verde: 800701170

e-mail: info@navlab.it

www.navlab.it



Silver Enterprise Resource Planning